Marketingfachleute / Verkaufsfachleute

kv business school zürich
mein bildungspartner.

In 3 Semester zum Marketing- oder Verkaufsfachmann / -frau mit eidg. Fachausweis

1. Semester

Grundlagen

- Marketing
- Marktforschung
- Marketing-kommunikation
- Public Relations
- Online Marketing
- Verkauf & Distribution
- Rechnungswesen

2. Semester

Gemeinsamer Basisteil

(HF = Handlungsfeld gemäss Prüfungsreglement)

1. HF Selbst- und Projekt-managment betreiben
2. HF Analysen vornehmen
3. HF Marktleistung realisieren
4. HF Kommunikation gestalten
5. HF Distribution gestalten

Inkl. Online-Learings, Prüfungs-trainings in Gruppen und Standortbestimmungen mit Konsultativnoten für eine indivi-duelle Lernbegleitung

3. Semester

Marketing

Vertiefungen Marketingfachleute

6. HF Konzepte erstellen
7. HF Digitales Marketing betreuen
8. HF Kommunikations-instrumente realisieren

Verkauf

Vertiefungen Verkaufsfachleute

6. HF Verkaufsaktivitäten planen und Verkaufpro-zesse betreuen
7. HF Verkaufsprozesse administrativ sicherstellen
8. HF Verkaufsinteraktion umsetzen

Prüfungsvorbereitung

Prüfungsvorbereitung und -simulation schriftlich im Unterricht
inkl. zahlreiche Musterfälle und -lösungen

Intensiv-Prüfungstraining 2 Tage

Prüfungsvorbereitung und -simulation mündlich im Unterricht
inkl. zahlreiche Musterfälle und -lösungen

Intensiv-Prüfungstraining 2 Tage

KV-Zertifikat Marketing- oder Verkaufsfachmann /-fachfrau
eidg. Fachausweis Marketing- oder Verkaufsfachmann /-fachfrau

- Marketingleiter
- Verkaufsleiter
- Marketing Manager HF, Höhereintritt ins 2. Jahr

Direkteinstieg für Absolventen von MarKom und Sachbearbeiter Marketing & Verkauf

Zwischenprüfung

Schriftliche eidg. Prüfung

Mündliche eidg. Prüfung